

## FICHE METHODE N°5- EUROS COURANTS ET EUROS CONSTANTS

Le calcul en euros CONSTANTS est essentiel pour les économistes. Ce calcul est simple à comprendre.

### 1) Les euros constants, à quoi ça sert ?

• Partons d'un exemple simple...

Une entreprise vend des livres 10 euros pièce. En 2006, elle en a vendu 100 000 ; en 2007, elle en a vendu encore 100 000, mais cette fois-ci à 20 euros pièce.

a- Calculez son chiffre d'affaires en 2006, puis en 2007 **Réponse :**

b- Calculez le taux de variation de son chiffre d'affaires entre 2006 et 2007 **Réponse :**

c- Peut-on automatiquement déduire de cette évolution que le nombre de livres vendus a augmenté entre 2006 et 2007 ? **Réponse :**

• Par conséquent, lorsque par exemple le PIB d'un pays augmente, on ne peut pas en déduire directement que la production a augmenté... sauf si le PIB est calculé en « euros constants ».

En effet, étudier l'évolution de la production (ou de toute autre valeur) lorsque celle-ci est mesurée en valeur monétaire pose toujours un problème car la valeur de cette unité monétaire varie avec l'évolution des prix. **Il faut distinguer, dans cette évolution, ce qui provient de « l'effet quantité » et de ce qui provient de « l'effet prix ».**

Ex : une entreprise vend un produit 10 euros l'unité en 2000, et 20 euros l'unité en 2005. Entre 2000 et 2005, ses ventes passent de 100 000 unités annuelles à 200 000 unités annuelles.

⇒ CA 2000 : 1 million d'euros

CA 2005 : 4 millions d'euros

Le CA a été multiplié par 4, c'est-à-dire une augmentation de 300%. Cette augmentation se subdivise en :

- un effet prix : + 100% (x2)

- un effet quantité : + 100% (x2)

Le **volume de production**, c'est-à-dire la quantité de biens et services produit, a donc augmenté de 100%, alors même que le CA a augmenté de 300%.

⇒ **par conséquent, si le calcul n'est pas effectué en euros constants, on ne peut rien déduire de l'évolution d'une variable, car cette évolution peut provenir de l'effet prix et/ou de l'effet quantité.**

**Le principe du calcul des « euros constants » va être de réaliser un calcul en retirant l'effet prix. Par conséquent, s'il n'y a plus d'effet prix, c'est que l'évolution de la variable provient obligatoirement de l'effet quantité.** Supprimer l'effet prix, c'est chercher à connaître ce que vaudrait une variable (la production par exemple) si les prix n'avaient pas évolué sur la période considérée. Il faut donc **déflater** la série.

### 2) Un peu de vocabulaire

Quand on n'enlève pas l'effet prix, on parle de :	Quand on supprime l'effet prix, on parle de :
Production en <i>valeur</i>	Production en <i>volume</i>
Production <i>nominale</i>	Production <i>réelle</i>
Production en <i>euros courants</i> (quand il n'y a marqué que « euros », cela signifie « euros courants »)	Production en <i>euros constants</i> (on marque aussi « euros 2000 » quand l'année de base est 2000)

### 3) Comment calculer les euros constants ?

• Reprenons l'exemple donné plus haut. Nous avons le tableau suivant :

	Prix	Production	CA
2006	10	100 000	1 000 000 €
2007	20	200 000	4 000 000 €

Pour calculer en euros constants, il faut faire « comme si » les prix n'avaient pas bougé entre 2006 et 2007. Nous allons donc « tricher » et poser en 2007 le même prix qu'en 2006 :

	Prix	Production	CA
2006	10	100 000	1 000 000 €
2007	<b>10</b>	200 000	<b>2 000 000 €</b>

⇒ Ainsi, en 2007, en « euros 2006 », ou en « euros constants », le CA de l'entreprise est de 2 000 000 €. Ce chiffre ne correspond pas à la réalité, mais il est très intéressant pour l'économiste : on peut DIRECTEMENT en déduire que la PRODUCTION de livre a augmenté de 100% ! Pourquoi ? Parce que comme l'on a retiré l'effet prix, **la seule source de l'évolution du nombre est l'effet quantité, c'est-à-dire l'évolution de la quantité produite.**

• Le plus souvent, nous n'avons pas ces données pour le calcul. Nous avons le montant du CA ou du PIB, et l'indice des prix à la consommation.

A partir de là, le calcul en euros constants se réalise en utilisant la formule suivante :

$$\text{Production en volume de l'année } x = \frac{\text{Production en valeur}}{\text{Indice des prix, base 100 l'année } t} \times 100$$

### **Exemple**

Prenons l'exemple d'une entreprise dont la production passe de 5 millions d'euros en 2002 à 6 millions en 2006. D'où provient cette augmentation ? De l'augmentation des quantités produites ou d'une variation des prix ?

On sait qu'au cours de cette période les prix ont augmenté de 15%.

Le calcul en euros constants va donc se faire ainsi :

1) Première étape : on calcule l'indice des prix

- On pose la base 100 l'année de départ ; ici, l'indice des prix est donc de 100 en 2002.

- On calcule l'indice des prix en 2006 : ici, il est égal à 115 (car l'augmentation des prix est de 15%).

2) Deuxième étape : on calcule la production en volume (ou en euros constants pour 2002 et 2006 :

$$\text{Production en volume en 2002} = \frac{5\,000\,000}{100} \times 100 = 5\,000\,000 \text{ euros}$$

$$\text{Production en volume en 2006} = \frac{6 \text{ millions d'euros}}{115} \times 100 \approx 5,217 \text{ millions d'euros constants de 2002}$$

3) On calcule le taux de variation de la production en volume, et on obtient ainsi l'augmentation des quantités produites

⇒ ici, *en volume* (ou *en euros constants* de 2002) la production n'a augmenté que d'environ 4,35%. Attention : le calcul se fait FORCEMENT en %, vous ne pouvez pas dire que la production a augmenté de 217 000 euros.

⇒ **TOUT TABLEAU DONNE EN VOLUME OU EN EUROS CONSTANTS VOUS PERMET DE DEDUIRE DIRECTEMENT L'EVOLUTION DE LA QUANTITE DE PRODUITS ; A L'INVERSE, TOUT TABLEAU DONNE EN VALEUR OU EN EUROS COURANTS NE VOUS LE PERMET PAS.**

#### **4) Salaire réel et salaire nominal**

Dans le cas des salaires, le problème est le même que dans celui de la production : une augmentation des salaires dans le temps ne signifie pas nécessairement que l'individu peut acheter plus de B&S.

**Exemple :** Le salaire d'un salarié passe de 1 000 euros en 2005 à 2 000 en 2006.

Question : peut-on en déduire qu'il peut consommer plus ?

En fait, *tout dépend de l'évolution des prix* : si les prix ont augmenté de 100%, alors en fait il ne peut consommer que la même quantité de biens et de services !

Tout comme pour connaître l'évolution de la production, il faut calculer le salaire en euros constants.

**Un peu de vocabulaire :** Le *salaire nominal* est celui réellement gagné par l'individu en termes monétaires (c'est donc le salaire en euros courants), alors que le *salaire réel* (qu'on appelle aussi *pouvoir d'achat*) correspond à la quantité de B&S que l'on peut acheter avec son salaire nominal (c'est donc en euros constants). Plus l'inflation est forte et moins le pouvoir d'achat sera élevé.

⇒ Salaire réel : (Salaire nominal / Indice des prix) x 100

⇒ **SEULS LE SALAIRE REEL OU LE POUVOIR D'ACHAT ONT DE L'IMPORTANCE ; CE QUI COMPTE, CE N'EST PAS DE GAGNER PLUS D'ARGENT, MAIS DE SAVOIR SI AVEC CETTE SOMME SUPPLEMENTAIRE ON PEUT CONSOMMER PLUS DE BIENS ET DE SERVICES.**

#### **5) Taux d'intérêt réel et taux d'intérêt nominal**

Imaginons que vous empruntiez pour un an 100 euros à 5% d'intérêt. Vous devrez donc rembourser 105 euros au bout d'un an.

Imaginons à présent que les prix aient augmenté de 5% sur l'année. Cela signifie que, pour acheter la même quantité de biens et de services qu'avec 100 euros en début d'année, il faut 105 euros en fin d'année.

⇒ Par conséquent, la valeur « réelle » de 105 euros en fin d'année est la même que 100 euros en début d'année !

On dit alors que le **taux d'intérêt « réel »** est nul.

Vous l'aurez compris, le taux d'intérêt réel est en fait le taux d'intérêt « en volume » ou « en euros constants ».

On devrait donc le calculer ainsi : Taux d'intérêt réel : (Taux d'intérêt nominal / Indice des prix) x 100... mais en fait, on fait : **Taux d'intérêt réel = taux d'intérêt nominal – taux d'inflation.**

On a alors la règle suivante : quand le taux d'intérêt réel est positif, ce que les prêteurs qui sont gagnants ; quand les taux d'intérêts réels sont négatifs, ce sont les emprunteurs qui sont gagnants.